

Communiqué de presse

Décembre 2020

Le groupe SERPE annonce l'acquisition de la CMEVE et devient ainsi le 4^{ème} acteur du paysage en France

Le groupe SERPE - leader de l'entretien de la végétation en France et membre de la Communauté des entreprises à haut potentiel de la Région Sud - a annoncé l'acquisition du groupe méditerranéen CMEVE - Compagnie Méditerranéenne D'espaces Verts Exploitation - à l'occasion d'une conférence de presse qui s'est tenue le jeudi 10 décembre. Cette acquisition, qui se concrétisera dès janvier 2021, renforce ainsi la position du groupe sur le territoire régional et national et étend son champ de prestations.

Le groupe SERPE, leader de l'élitage en France

Implanté dans le Vaucluse depuis 1988, le groupe SERPE est spécialisé dans la gestion et l'entretien des espaces naturels.

A travers son réseau de 19 agences réparties dans l'hexagone, elle propose des services essentiels à la sécurité et à l'aménagement d'un cadre de vie durable. A savoir : élitage, abattage, débroussaillage, entretien et création d'espaces verts urbains, ainsi que l'entretien des réseaux (routiers, ferrés, maintien de la qualité de l'acheminement électrique, etc.).

Avec une majorité de son activité réalisée en élitage et abattage, le groupe SERPE entretient au quotidien les espaces verts de nombreux sites français et compte parmi ses clients des grands comptes tels qu'Enedis, la SNCF ou encore les Autoroutes du Sud de la France, mais aussi des collectivités, des paysagistes et des clients particuliers.

Reprise par Armand WIEDEMANN-GOIRAN en 2009, l'entreprise a réalisé plusieurs acquisitions depuis 11 ans et s'est imposée au fil des années sur le territoire régional et national pour devenir une référence dans son domaine grâce à un service de qualité innovant et de proximité. L'entreprise réalise aujourd'hui un chiffre d'affaires de 30 millions d'euros (fin juin 2020).

Numéro 1 de l'élitage en France, le groupe SERPE souhaite aujourd'hui étoffer son offre dans les métiers de l'entretien et de la création d'espaces verts grâce à l'acquisition du groupe CMEVE, Compagnie Méditerranéenne D'espaces Verts Exploitation.



Le groupe SERPE devient le premier acteur du paysage du Sud-Est

Créée en 1981, la CMEVE compte 12 agences dans le Sud de la France et réunit une clientèle de collectivités et de sociétés privées. Alors que le groupe SERPE réalise la majorité de son chiffre d'affaires via son activité d'élitage et d'abattage, la CMEVE a, quant à elle, pour activité principale l'entretien et la création d'espaces verts. « La CMEVE est un partenaire historique du groupe SERPE et nos activités sont complémentaires. Nous répondons de manière conjointe depuis plus de 30 ans aux appels d'offres mêlant élitage et entretien des espaces verts dans le Sud-Est et travaillons ensemble au quotidien. Avec cette acquisition nous souhaitons notamment augmenter notre activité espaces

verts, qui représente déjà 10 % de l'activité du groupe SERPE », développe Armand WIEDEMANN-GOIRAN, Président du groupe SERPE.

Le groupe SERPE après l'acquisition :

- 60 millions € de chiffre d'affaires
- 800 salariés, dont une centaine d'apprentis
- Environ 4 millions €/an d'investissement
- 32 agences
- Envergure nationale (sauf Nord-Est)
- Plus de 800 engins
- 1^{er} acteur du paysage du Sud-Est
- 4^{ème} acteur national du paysage

« Chacune des deux entités a ses points forts. La CMEVE est leader de la gestion des espaces verts dans le Sud-Est et le groupe SERPE est une référence de l'élagage. Lorsque nous avons décidé de chercher un repreneur en vue de mon départ à la retraite, c'est tout naturellement que le projet de fusion avec le groupe SERPE s'est avéré être une opportunité.

Je passe ainsi le relais à Armand WIEDEMANN-GOIRAN, qui va apporter un nouvel élan et une modernité à cette future structure. Ce projet permettra à nos équipes réunies d'évoluer ensemble et de mutualiser leurs compétences pour créer une entreprise pérenne sur ce marché des espaces verts qui représente aujourd'hui 6 milliards d'euros en France. La mise en commun de l'excellence de chaque entreprise créera ainsi le 1^{er} acteur du paysage du Sud-Est et le 4^{ème}

acteur national », complète Patrick DUMAS, Président de la CMEVE, présent lors de la conférence.

Grâce à la création de synergies nouvelles entre les deux structures, cette acquisition permettra également au groupe SERPE de renforcer sa présence sur les marchés d'espaces verts nationaux et de consolider sa crédibilité commerciale sur des marchés plus conséquents.

« Cette acquisition présente de nombreux avantages pour le groupe qui doublera de taille au 1^{er} janvier 2021. Cela permettra de nous imposer davantage dans le Sud-Est mais aussi sur le territoire national grâce à des moyens humains et matériels plus importants. En étoffant notre offre, nous couvrons ainsi l'ensemble des besoins de nos clients sur une même entité et ce sur la quasi-totalité du territoire national grâce à 32 agences », ajoute Armand WIEDEMANN-GOIRAN.

Le groupe, qui met un point d'honneur à créer un cadre de travail épanouissant pour ses équipes en favorisant le bien-être au travail, comptera au 1^{er} janvier 2021, 800 salariés contre 380 aujourd'hui. Cette mise en commun des compétences des deux sociétés ouvrira également à de nouvelles opportunités de carrière pour les salariés.

Un évènement soutenu par la Région Sud et risingSUD

Cette conférence de presse était proposée par la Région Sud et risingSUD dans le cadre de la valorisation des entreprises membres de la Communauté des entreprises à haut potentiel de la région Sud.

Agence de développement économique de la Région Sud, risingSUD a pour missions d'accélérer les entreprises et faire grandir les territoires.

Créée en 2019 et officialisée en 2020, la Communauté des entreprises à haut potentiel de la Région Sud réunit des entreprises implantées dans cette région depuis plusieurs années. Chacune est dotée d'un véritable potentiel de développement quel que soit son secteur d'activité. La Communauté accompagne notamment ces entreprises dans leur changement d'échelle.

« Faire partie de cette communauté est une réelle opportunité pour nous. Nous avons pu bénéficier, d'une visibilité supplémentaire, de formations et d'un programme accélérateur dédié aux PME qui nous a permis d'évoluer en ETI*. D'autre part, la Communauté des entreprises à haut potentiel réunit de nombreuses entreprises dans la région, bénéficier d'un tel maillage territorial est une belle opportunité », explique Armand WIEDEMANN-GOIRAN, membre de la Communauté des entreprises à haut potentiel.

En 2021, la Région Sud et risingSUD proposeront d'autres rendez-vous avec la Communauté des entreprises à haut potentiel avec comme objectif la mise en lumière d'une actualité phare d'une des entreprises membres.

* Dans le cadre du programme régional « SUD Accélérateur » opéré par risingSUD en partenariat avec Bpifrance et la continuité de son accompagnement en ETI via la Communauté des entreprises à haut potentiel.

À propos de la Communauté des entreprises à haut potentiel :

Créée en 2019, la Communauté des entreprises à haut potentiel compte 100 entreprises implantées en région Sud depuis plusieurs années. Véritable réseau d'échanges et de création de valeur, la Communauté regroupe les entreprises qui ambitionnent de devenir les championnes du territoire pourvoyeuses d'emplois, en changeant d'échelle de PME à ETI et au-delà.

Ni start-ups, ni grands comptes, ces sociétés - faisant un minimum de 3 millions d'euros de chiffre d'affaires et employant plus de 20 personnes - révèlent chacune un savoir-faire particulier, soutiennent l'innovation, et sont ouvertes à l'international tout en ayant un impact sur leur territoire. Elles recèlent chacune un véritable potentiel de développement et expriment de fortes capacités d'embauches et de formations de talents, et ce quel que soit leur secteur d'activité.

A partir de décembre 2020, la Région Sud et risingSUD proposent des rendez-vous avec la Communauté des entreprises à haut potentiel qui ont pour objectif la valorisation des membres à travers la mise en lumière d'une actualité phare d'une entreprise membre de la Communauté.

Partenaires de la Communauté des entreprises à haut potentiel :



À propos du groupe SERPE :

Repris par Armand WIEDEMANN-GOIRAN en 2009, le groupe SERPE est spécialisé dans la gestion des espaces naturels : les espaces naturels en zones urbaines, les forêts, les cours d'eaux et leurs berges, les espaces ouverts en pleine nature, tels que les prairies, la garrigue, les bords de route.

La gestion des espaces naturels comprend les travaux de débroussaillage, élagage, abattage, entretien des réseaux (routiers, ferrés, électriques, ...) et génie écologique (entretien des berges et de la ripisylve, restauration de milieux naturels, mesures en faveur de la biodiversité). Le groupe SERPE est lauréat du 1^{er} programme d'accélération régional en France, SUD Accélérateur, porté par la Région Sud et opéré par risingSUD en partenariat avec Bpifrance pour l'accompagner dans son changement d'échelle de PME à ETI.

Numéro 1 de l'élagage en France, le groupe SERPE s'appuie sur un réseau de 19 agences réparties dans l'hexagone. Après l'acquisition de CMEVE, le groupe SERPE emploiera 800 salariés en France.

www.serpe.fr

A propos de la CMEVE :

La première société du groupe CMEV voit le jour sous le nom de MANIEBAT à Nîmes en 1981. Durant 40 ans, l'entreprise se développe à travers de nouvelles implantations. On retrouve des agences à Montpellier, Perpignan, Narbonne, Aix-en-Provence, Marseille, Avignon, Valence, Lyon, Grenoble, Toulon et Toulouse. 12 agences regroupées depuis 4 ans sous l'appellation de CMEV Exploitation (CMEVE). Avec 25 millions d'euros de chiffre d'affaires et 420 collaborateurs au service des collectivités et des entreprises, dans la maintenance et la création des espaces verts, la CMEVE fait partie des 10 principaux acteurs français du paysage. Patrick Dumas est Président de la CMEVE depuis 30 ans et prendra sa retraite en 2021.

À propos de risingSUD :

risingSUD est l'agence de développement économique de la région Sud. Elle a été fondée en 2014 par la Région, l'Etat, la Chambre de Commerce et d'Industrie Régionale, la Banque des Territoires et Bpifrance. risingSUD est la réponse à la politique économique régionale fondée sur la croissance des entreprises et la création d'emplois. Sa feuille de route est claire : « bras armé » de la Région sur les 8 filières d'excellence portées par les Opérations d'Intérêt Régional, elle mobilise son expertise et place l'innovation au cœur de son action au service du développement et de la transformation des filières.

L'agence a pour missions d'accélérer les entreprises et faire grandir les territoires :

- *Accélérer les entreprises :*
 - *Accélérer la croissance des entreprises*
 - *Développer les entreprises à l'international*
- *Faire grandir les territoires*
 - *Déployer les Opérations d'Intérêt Régional (O.I.R.)*
 - *Investir en région Sud*

risingSUD fédère un écosystème d'acteurs pour accompagner les projets d'entreprises.

Elle structure et anime la Communauté d'entreprises à haut potentiel en région.

www.risingsud.fr

Contact presse :

Caroline GIRY – Agence Velours Menthe

06 68 08 99 30 - c.giry@veloursmenthe.com